

OBJETIVO:

Desarrollar habilidades estratégicas, tácticas y operativas en la gestión del comercio exterior que te permitan ejecutar y optimizar operaciones de comercio y de negocios internacionales, pudiendo maximizar las utilidades y generando un mayor valor agregado en tu organización.

Malla Curricular:

Módulo 01:

Introducción al Comercio y Marketing Internacional.

Módulo 02:

El Producto en el Marketing Internacional.

Módulo 03:

El Precio en el Marketing Internacional.

Módulo 04:

El mercado (plaza) en el Mercado internacional.

Módulo 05:

Barreras al comercio internacional.

Módulo 06:

La Promoción y los Servicios en el marketing internacional.

INCLUYE:

01 CD CON RECURSOS EDUCATIVOS COMPLEMENTARIOS DEL PROGRAMA

Módulo 07:

Desarrollo del Plan de Negocios.

Módulo 08:

Estudio Producto-Mercado.

Módulo 09:

El Plan de Exportación.

Módulo 10:

Análisis de Competitividad y Marketing Digital



ICEPRE